

GREG JOHNS



Catégories: [Notre équipe](#), [Avocats](#)

Greg est un avocat en droit des affaires accompli et un négociateur hors pair dont la pratique est axée sur le secteur des technologies. Sa vaste expérience s'étend notamment à la négociation et à la rédaction de contrats mondiaux complexes, en particulier l'externalisation de l'infrastructure et des applications, ainsi qu'à l'informatique en nuage.

Greg conseille les clients sur un large éventail de questions d'affaires et de droit, notamment les contrats. Il élabore et applique des stratégies novatrices pour la structuration et la négociation de transactions à composantes multiples et à haut risque grâce à son approche pragmatique axée sur les affaires.

Avant de se joindre à McMillan, Greg était l'un des hauts dirigeants des services juridiques d'IBM. Il a organisé et dirigé la négociation de certains des contrats mondiaux à long terme les plus importants et les plus complexes d'IBM, d'une valeur allant de 100 M\$ à plus de 1 G\$, avec des clients clés des secteurs privé et public. Hors du

Canada, Greg a travaillé sur des transactions aux États-Unis, au Royaume-Uni, au Mexique, au Brésil et en Asie. Greg est actuellement président du conseil des fiduciaires de Bill 7 Award Trust.

Courriel: greg.johns@mcmillan.ca

Expertise: Droit des affaires, Technologies

Langue parlée: English

LinkedIn: www.linkedin.com/in/gregwjohns

Lieu: Toronto

Téléphone: 416.305.7187

Poste / Titre: Avocat-conseil, Droit des affaires | Technologies

Engagement communautaire:

- Président du conseil de Bill 7 Award Trust, qui remet des bourses à des étudiants lesbien.e.s, gai.e.s, bisexuel.e.s et transgenres dont les besoins financiers sont démontrés et qui suivent des études de premier cycle à un établissement postsecondaire en Ontario

Mandats d'administrateur et associations professionnelles:

- Barreau de l'Ontario

Publications:

- [Technology Sourcing 2022, Canada Chapter](#), International Comparative Legal Guides, 2nd Edition (juillet 2022)

Éducation et admissions:

Degré: Barreau de l'Ontario

An: 1990

Degré: HBA, Affaires

Université: Ivey Business School de l'Université Western

Degré: LL. B.

Université: Université Queen's

Prix et reconnaissancesPrésentations:

- Nommé l'un des 100 meilleurs dirigeants LGBT au monde en 2018 par le *Financial Post*

Mandats représentatifs:

- A réalisé la clôture d'un contrat d'externalisation de 10 ans d'une valeur de 1 G\$ avec un conglomérat industriel brésilien, malgré des défis de taille, puisqu'il s'agissait du premier contrat d'externalisation d'envergure pour le client et que celui-ci comportait une structure d'entreprise complexe.
- A négocié le renouvellement d'un contrat de cinq ans d'une valeur de 500 M\$ visant l'externalisation d'une infrastructure de grande portée avec une banque canadienne, dont des mesures de niveau de service très complexes et une structure de pénalités connexe.
- A réalisé la clôture d'un contrat d'externalisation mondial de sept ans pour une valeur de 400 M\$ avec un grand fabricant mondial d'équipement de réseau établi aux États-Unis comportant des contrats de mise en œuvre locale connexes dans plus de 40 pays.
- A négocié un contrat de 7 ans d'une valeur de 900 M\$ visant l'externalisation d'une infrastructure, soit la première externalisation majeure de technologie pour une importante entreprise de télécommunications canadienne.

Industries: Technologies

Domaines de pratique: Droit des affaires